

目標なしの展示商談会出展は無意味！

成果を出すために知っておきたい準備・出展の仕方

# 「展示商談会に備えるセミナー」

受講無料！

展示商談会は単なる名刺交換の場ではありません。

ブースを訪れた人（バイヤー等）に興味関心を持ってもらうためには、ブースで自社が伝えたいことを表現することが大切です。一期一会の出会いを、セルフプロデュースする力を養っていただきます。

セミナー後、希望者には講師による個別相談会も実施します。

初めての展示商談会を控えている方、商談会に出展しているけどもっと商談に結び付けたい方など、是非ご参加ください！

## 自分の表現の場としての展示商談会

1. 展示商談会へ出展する目的を明らかにする
2. 自分の強み、特徴、独自性は何かを考える
3. ブースのレイアウトの考え方
4. 活用できる什器の特製や自前で用意すべきものについて
5. 商品のブースにおける上手な魅せ方
6. 商品のブースにおける上手な試食の仕方

開催日時 **平成30年1月9日（火） 13時～17時**

開催場所 **おかやま西川原プラザ** 岡山市中区西川原255 ※無料駐車場あり

募集定員 **20名**（定員になり次第、締切ります）

申込方法 **FAXまたは、HPの申込フォームにてお申込ください**

<http://www.okayama-keiei.jp/6ji/>

岡山県6次



講師

(株)キースタッフ  
代表取締役副社長  
**伊藤 順氏**

自身の農業従事経験を活かし、全国の6次産業化取り組み事業者に対し、商品開発、販路開拓、商談会イベント等企画支援を行っている。



講師

(株)キースタッフ  
**守岡美里子氏**

フードスタイリストの資格を有し、農業者等のスローフード・地域料理開発を支援。食と農のイベント支援実績のほか、各社の展示会出展目的に応じたブースレイアウト・魅せ方のプロデュースを行っている。

▼個別相談会【定員：先着10名】※1名1時間30分程度。事前申込必須。

開催日	時間	開催場所
1月9日(火)	セミナー後～20:00	おかやま西川原プラザ
1月10日(水)	9:30～20:30	岡山県商工会連合会 (岡山市北区弓之町4-19-401)
1月11日(木)	8:30～16:30	

▽セミナー受講FAX申込書【送信先⇒086-222-1672】

フリガナ			
お名前	事業所名		
住所	〒		
TEL	FAX		
E-mail			
個別相談	希望する	希望しない	※個別相談をご希望の方には、改めて日時等をご連絡いたします。

主催・お問い合わせ先：岡山県6次産業化サポートセンター（岡山県商工会連合会） 担当/中山・栢菅・宇野  
〒700-0817 岡山市北区弓之町4-19-401 Tel.086-238-5666